REALISEER JE PROJECTAMBITIES

Samen met je accountant

Wat je ook wilt bereiken, **je accountant** is de aangewezen persoon voor uitgebreide begeleiding. Eigenlijk wel logisch, want je accountant is de enige die toegang heeft tot al je bedrijfsgegevens. En hij beschikt over de juiste kennis om waardevol advies te geven, zodat jij je doelen kunt realiseren.

Het is een kwestie van de juiste vragen stellen.

Je vindt jouw vragen wellicht hieronder!

1 Verkoop en boekhouding

Vraag je weleens om advies over...
- het berekenen van de juiste verkoop- en kostencijfers?
- op welk project je je moet concentreren om de beste resultaten te behalen?
- de voordelen van het aanbieden van servicecontracten en abonnementen aan je klanten?

De grootste uitdaging voor bedrijven die professionele diensten aanbieden is het vinden van nieuwe klanten.

44% van alle dienstverlenende bedrijven overweegt om abonnementen aan te bieden.

15% van alle dienstverlenende bedrijven biedt al abonnementen aan.

2 Je projecten afbakenen

Vraag je weleens om advies over...
- wat je kunt leren van afgeronde projecten?
- of je een bepaald project binnen de gestelde tijd, budget en marge kunt opleveren?

28% van alle dienstverlenende bedrijven heeft moeite met het opleveren van projecten binnen de gestelde tijd en budget.

3 Capaciteitsplanning

Vraag je weleens om advies over...
- hoeveel werkvoorraad je nodig hebt om optimaal gebruik te maken van je capaciteit?
- hoe je je factureerbaarheid kunt verbeteren?

4 Oplevering van projecten

Vraag je weleens om advies over...
- hoe je ervoor kunt zorgen dat je bij specifieke projecten en contracten niet te veel service verleent?
- hoe je alle processen kunt optimaliseren – van het invoeren van uren tot factureren?
- hoe je budgetoverschrijding kunt voorkomen?
- hoe je inkopen en verwachte facturen kunt bijhouden?

5 Factureren

Vraag je weleens om advies over...
- het verlagen van je Day Sales Outstanding (het aantal dagen dat facturen gemiddeld openstaan)?
- het verminderen van je administratieve last?
- het verbeteren van je cashflow?

17% van alle facturen wordt te laat betaald.

26% van alle dienstverleners vindt dat het tijdig laten betalen van facturen hun grootste zakelijke uitdaging is.

22% van alle dienstverleners richt zich in het bijzonder op het verminderen van administratief werk.

© Exact Group B.V., 2016. Alle rechten voorbehouden.
Alle merk- en handelsnamen behoren toe aan de respectievelijke eigenaren. MCL645383NL013

BUSINESS SOFTWARE = exact